



\*\*\*\*\*

Nationalité Française  
2 enfants  
Permis B

\* \* \* \* \*

Mesnil-Raoul (76520)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

## Responsable des Achats, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

juil. 2020 / sept. 2022

#### Directeur des Opérations

HEURTAUX SAS

- \*Définition de la stratégie opérationnelle de l'entreprise
- \*Direction opérationnelle quotidienne de l'entreprise
- \*Management des équipes (ADV, Achats, Production, Supply Chain, Qualité, S.A.V, ...)
- \*Collaboration et accompagnement des services commerciaux
- \*Planification et affectation des ressources
- \*Proposition d'axes d'amélioration et d'investissements
- \*Définition des besoins en recrutement
- \*Garantie de la rentabilité de l'entreprise
- \*Mise en place et reporting des KPI
- \*Optimisation de la planification, des Méthodes et de l'ordonnancement
- \*Mise en place de la polyvalence et de la polycompétence
- \*Introduction de la différenciation retardée sur une gamme de produits
- \*Optimisation et rationalisation des achats
- \*Sécurisation des approvisionnements
- \*Optimisation de la planification des interventions SAV
- \*Rationalisation et mutualisation des coûts de fonctionnement SAV et \*Installations neuves
- \*Arbitrage des litiges et des demandes de prise sous garantie
- \*Management de 32 personnes

Réalisations:

- Amélioration du Chiffre d'affaires de 30%
- Progression de l'EBITDA de 245%
- QSE: 0 AT avec ITT
- Croissance de la productivité de 25% en un an
- Taux de service Clients et Fournisseurs de 97 et 94%
- Optimisation des interventions SAV 70% sous 48h
- Accompagnement du changement

nov. 2018 / mars 2020

#### Responsable des Achats

MILTON ROY EUROPE (27)

Fabrication de pompes doseuses et de systèmes de mélange - CA 58 M€, 220 pers  
Membre du CoDir - Budget Achats = 25 M€ (Scope: Aciers, usinage & sous-traitance)

Achats

- \*Définition de la politique des achats selon les objectifs de rationalisation et réduction des coûts
- \*Sourcing en pays Low-Cost => Scope = 1 500 k€
- \*Négociation de contrats cadres stratégiques => Gains = 1 400 k€
- \*Gestion et pilotage de projets
- \*Reporting des indicateurs de performance (KPI) des Achats

Qualité

- \*Coordination et conduite d'audits fournisseurs => 60 audits en 2019
- \*Evaluation de la performance globale des fournisseurs => 90% d'OTD
- \*Analyser les anomalies et mettre en place les plans d'actions

Management

- \*Management d'une équipe de 6 acheteurs
- \*Recrutement (2 acheteurs)
- \*Conduite d'entretiens annuels

janv. 2011 / oct. 2018

#### Responsable Supply Chain

AMERICAN AIR FILTER (27)

- \*Définition des orientations stratégiques et opérationnelles de la supply chain
- \*Conception, organisation et optimisation des flux d'informations logistiques
- \*Pilotage du processus S&OP
- \*Pilotage et animation de l'amélioration continue et du développement de la supply chain
- \*Coordination et synchronisation des activités de la supply chain avec la Production
- \*Préparation et gestion de budget
- \*Pilotage de la performance opérationnelle et accompagnement de la conduite du changement
- \*Mise en place, suivi et reporting des indicateurs de mesure de la performance (KPI)
- \*Management (direct et transversal) et gestion des ressources humaines - jusqu'à 40 personnes
- \*Mise en place et développement de la relation Client et Fournisseur
- \*Développement et optimisation des activités et services en vue de la satisfaction Clients
- \*Analyser les besoins clients afin d'établir les prévisions
- \*Création de nouveaux partenariats et développement de la relation avec les fournisseurs
- \*Contrôle et suivi des commandes clients jusqu'à la facturation

**Réalisations:**

- Savings de -16% en 2012 à -6% en 2018
- Taux de service Clients et Fournisseurs respectifs de 93 et 94%
- Facturation mensuelle de 5 000k€/mois
- Montée en compétences de la Supply Chain
- Accompagnement du changement

**oct. 2005 / avr. 2010**

**Acheteur industriel et Prestations**

Groupe

Service en Supply Chain et fabrication d'emballages industriels en bois, C.A. 150 M€, 2000 pers.

Membre d'un groupement d'achats - Puissance 10

Supply Chain

- \*Participation à la définition et mise en place de schémas d'organisation de flux
- \*Participation à la définition d'outils de pilotage (KPI) et de gestion
- \*Rationalisation et optimisation Qualité-Rentabilité-Délais-Sécurité
- \*Sélection et Gestion de la Relation Fournisseurs et Clients internes
- \*Projets de nouvelles implantations logistiques (Mise en place de plateformes jusqu'à 10 000 m2)

Achats

- \*Définition de la stratégie Achats de l'entreprise
- \*Négociation de contrats cadres stratégiques (récupération de 150 k€ de RFA en 2005, savings de -25% en 2006, -15% en 2007, -10% en 2008 et -5% en 2009)
- \*Management transversal de 50 sites (Réduction du panel des fournisseurs de 500 fournisseurs à 100 fournisseurs (-80%))
- \*Gestion du budget 30 M€ (Scope: Bois, Contreplaqué, Carton et Plastique)

Qualité

- \*Sélection et évaluation de fournisseurs
- \*Conduite d'audits fournisseurs
- \*Gestion de litiges et Conduite du changement
- \*Garant de la satisfaction clients internes

**juil. 2002 / oct. 2005**

**Responsable projets achats approvisionnement**

ALSTOM POWER (93)

Fabrication de moteurs et turbines gaz, C.A. 13 Mds €, 450 pers.

Achats - Approvisionnement

- \*Mise en place de procédures Achats
- \*Gestion d'un budget allant jusqu'à 243 millions € (Scope: Aciers, usinage & sous-traitance)
- \*Rationalisation des fournisseurs (Réduction du panel fournisseur de 57% (150 fournisseurs))
- \*Optimisation Qualité-Couût-Délai (Réduction du nombre de jours de retard, de 45 000 à 500 jours = -99% / Savings de -30% la 1ère année, -20% la 2èmeannée, -15% la 3èmeannée)

Logistique

- \*Gestion de stocks
- \*Gestion de flux entrants, internes et sortants (réception, stockage, préparation,

expédition,...)  
\*Mise en place d'espaces de stockage projets

Qualité  
\*Sélection et évaluation de fournisseurs  
\*Gestion de litiges et Conduite du changement  
\*Gestion de la relation fournisseurs

Management  
\*Management d'équipe (jusqu'à 15 personnes)  
\*Formation sur les fonctions Achats-Approvisionnement-Logistique

JOBS EN PARALLELE DE MES ETUDES POUR LES FINANCER

**juil. 2000 / févr. 2002**     **Ingénieur commercial et administratif Export**  
INGENICO (Puteaux 92)  
(terminaux de paiement électronique), C.A. 204 M€, 2000 pers.  
En lien avec ma Maîtrise en L.E.A.

**janv. 1996 / déc. 1999**     **Promoteur des ventes**  
EST MERCHANDISING SERVICE (Clichy 93)  
Conseil en publicité

## DIPLOMES ET FORMATIONS

---

/ juin 2017     **Executive Master of Science Global Supply Chain Management** - BAC+4  
ISLI KEDGE BUSINESS SCHOOL

/ juin 2001     **DESS Franco-américain d'Affaires Internationales (80% des cours en Anglais)** - BAC+3  
IAE Caen

sept. 1995 / juin 2000     **DEUG / Licence / Maîtrise L.E.A.; Commerce International** - BAC+4  
Université de Caen

sept. 1993 / juin 1995     **Etudes de droit**  
Université de Caen

/ juin 1992     **BAC A (Littéraire)** - BAC  
Lycée Pierre Savorgnan De Brazza à Brazzaville (Congo)

## COMPETENCES

---

Méthodes, Planif / Ordo, ERP, Excel, PowerPoint, Word, JDE, AS400, Sage, Outlook, Lotus notes, KPI

## COMPETENCES LINGUISTIQUES

---

**Anglais**                      Courant  
**Espagnol**                    Professionnel

## CENTRES D'INTERETS

---

cinéma, parcs de loisirs, spectacles, nature, Course à pied Aïkido, Automobile, Passionné de Formule 1, Bénévole