



\*\*\*\*\*

\* \*\*

Guyancourt (78041 CEDEX)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

## Approvisionnement, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

juil. 2023 / sept. 2023

#### Approvisionnement

Safran AEROSYSTEMS (aéronautique) - Plaisir

\* Missions : Gestion et résolution des litiges (facturation : réception manquante, écart de prix, écart quantité etc...)

juil. 2021 / déc. 2021

#### PMO Coordinateur de projet (Supply Chain)

General Electric (GE Medical Systems) - Velizy

\* Missions : Planification et gestion des opportunités de la prise de commande à l'enlèvement

\* Entrée de commandes et relance usines/fournisseurs pour date de livraison

\* Lancement des demandes de transport / Suivi livraison et mise à jours (délais, tracking)

\* Clôture des dossiers : enregistrements des dates de livraison, réception des preuves de livraison

Planification du plan de charge en tenant compte des contraintes techniques, des niveaux de stock, en veillant à leur optimisation

janv. 2016 / avr. 2021

#### Ingénieur logistique

Segula Matra Automotive pour Technocentre RENAULT (Automobile) - Guyancourt

\* Missions : Détection de besoin, suivi et pilotage des métiers projets pour le développement de véhicules prototypes

\* Pilotage de la chaine logistique du besoin jusqu'à l'assistance à l'atelier de montage : gestion des flux,

sourcing, approvisionnement des pièces (environ 1500 pièces par véhicule)

\* Demande de devis fournisseurs puis passation de commande des besoins

\* Planification, coordination des approvisionnements et suivi du respect des jalons

\* Relevé journalier des anomalies montage (tour de chauffe à l'atelier), résolution des litiges

\* Mise en place d'indicateurs clé de suivi pour mesurer la performance des actions menées (taux de service)

\* Assurer un reporting adapté auprès du client / Gestion des stocks (batteries) / Optimisation des coûts

janv. 2015 / janv. 2016

#### Chef de Secteur

Gouters Magiques

\* Mission : Gestion d'approvisionnement d'un portefeuille clients composé de 139 hypermarchés et supermarchés

\* Principales réalisations : Animation et négociation d'opérations commerciales ponctuelles et

augmentation de la DN des produits référencés dans chaque enseigne (Carrefour, Auchan, Super U...)

\* Gestion des stocks magasin ainsi que la disponibilité des échantillons en fonction de la demande

\* Prévission des ventes (en fonction des : saisonnalités, promotions, évènements...) / Réimplantation

janv. 2014 /

#### Ingénieur commerciale

CLS Networking (IT) - Le Chesnay

\* Missions : Achat et vente dans le monde de produits Cisco, HP, Avaya, Allied Telesys auprès de PME/PMI :

\* Détection des besoins - sourcing, stimulation concurrentielle, stratégie achat - négociation fournisseur

\* Analyse des offres puis prise de commandes - gestion de la livraison

\* Principales réalisations : Gestion commerciale complète de projets de l'achat jusqu'à la livraison

**janv. 2011 / déc. 2013**    **Ingénieure Commerciale**  
Zycko France  
\* Mission : Gestion d'un portefeuille de 45 clients : vente des produits et services Cisco, Riverbed, Barracuda...  
\* Suivi client, accompagnement des clients à la formation des produits / Prospection téléphonique (leads)  
\* Négociation, réalisation de devis, prise de commande, suivi logistique jusqu'à la livraison chez le client

**janv. 2010 / janv. 2011**    **Assistante ADV**  
Continental Teves France (Automobile - division pièces détachées) - Guyancourt (Alternance)  
\* Poste : Assistante ADV- Demande de devis fournisseurs puis prise de commandes : en moyenne 25/jrs  
\* Missions : Approvisionnement des pièces détachées pour livraison en France et en Allemagne  
\* Achat de pièces détachées : participation aux appels d'offre - Facturation - Recouvrement - Avoirs

## DIPLOMES ET FORMATIONS

---

**sept. 2011 / juin 2013**    **Master Ecole de Commerce** - BAC+4  
IPAG Business School - Paris

**sept. 2010 / juin 2011**    **Licence Professionnelle Management de projets** - BAC+3  
UVSQ/IFA Rambouillet

**sept. 2008 / juin 2010**    **DUT Techniques de Commercialisation** - BAC+2  
Université de Versailles Saint Quentin en Yvelines - IUT Vélizy

**/ juin 2008**    **Baccalauréat Economique et Sociale (ES)** - BAC  
Lycée de Villaroy - Guyancourt

## COMPETENCES

---

Oracle, SAP, Cisco, Infor M3, Ms Project, Pack Office, Agile

## COMPETENCES LINGUISTIQUES

---

<b>Anglais</b>	Professionnel
<b>Espagnol</b>	Elémentaire
<b>Français</b>	